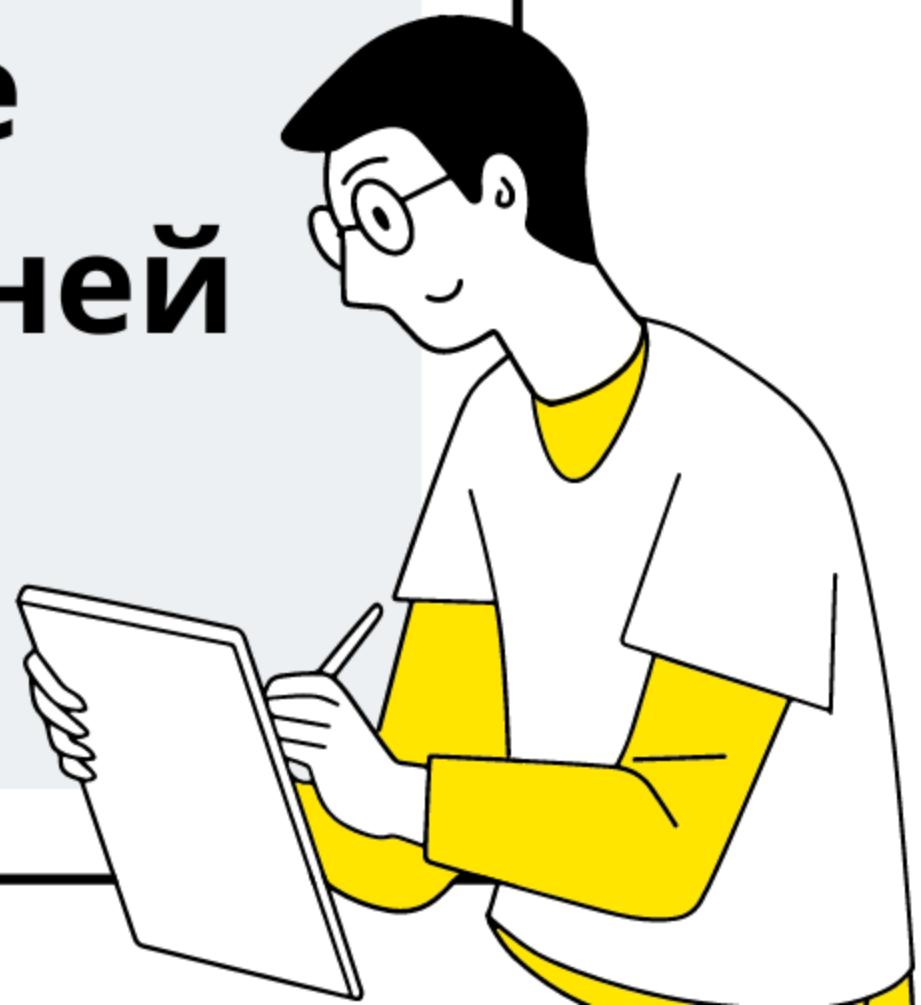


# Start skills

**Профориентационное  
взаимодействие с внешней  
средой**

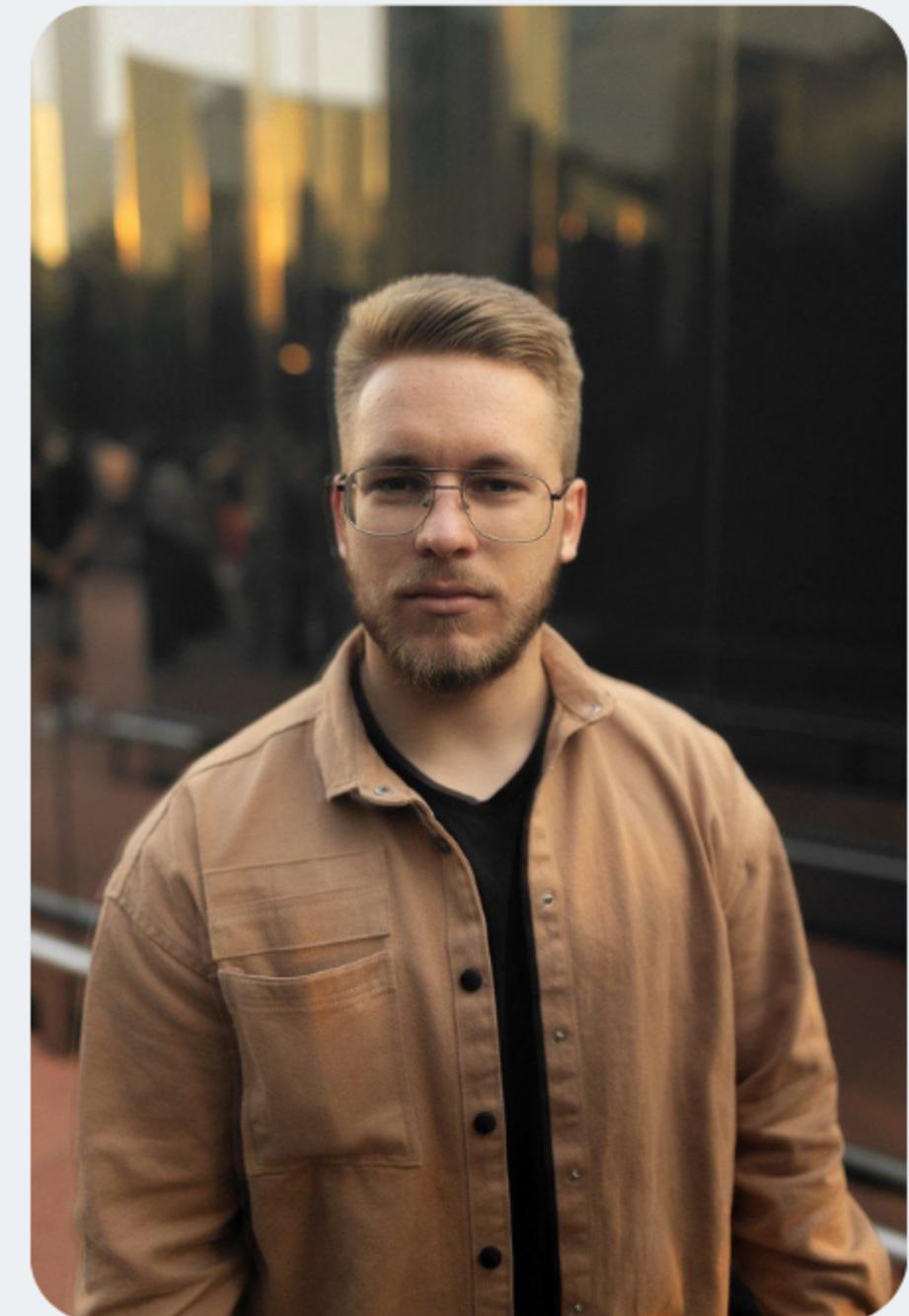


Яков

# Денисов Яков

Учитель русского языка и литературы,  
автор проекта "Start skills"

Сегодня мы разберемся, для чего и как взаимодействовать с  
контрагентами.



# Содержание

1

Структура внешней среды

2

Способы взаимодействия

3

Цель (в карточках)

4

Проблемы + решения

5

Структура поиска  
контрагентов

6

Карточки контрагентов

# Структура внешней среды

Коммерция

Крупные бизнес

Средний бизнес

Малый и микро бизнес

Бюджет

Молодежные  
организации

Гос. административный аппарат  
(муниципальные, региональные,  
федеральные администрации)

Профильные гос. структуры  
(правопорядок, здравоохранение,  
образование)

Образование

Высшие учебные  
заведения

Частные учебные  
заведения

Профильные  
профориентационные  
площадки

# Способы взаимодействия

Люди



Места

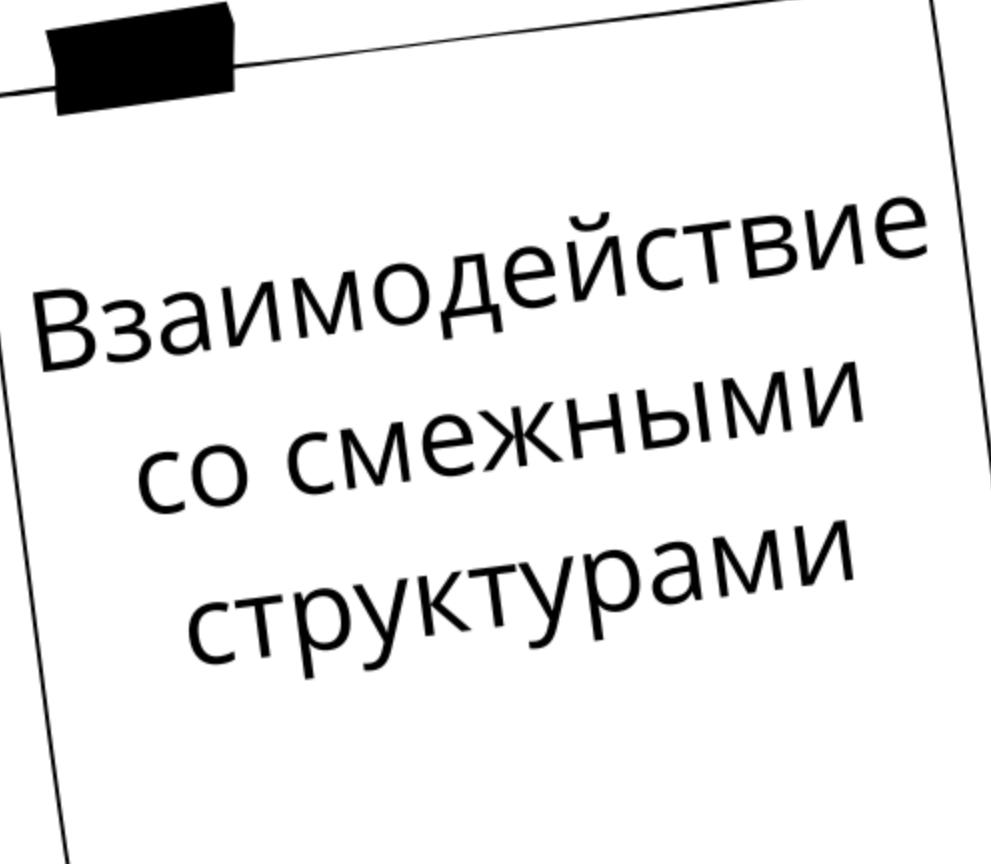


События

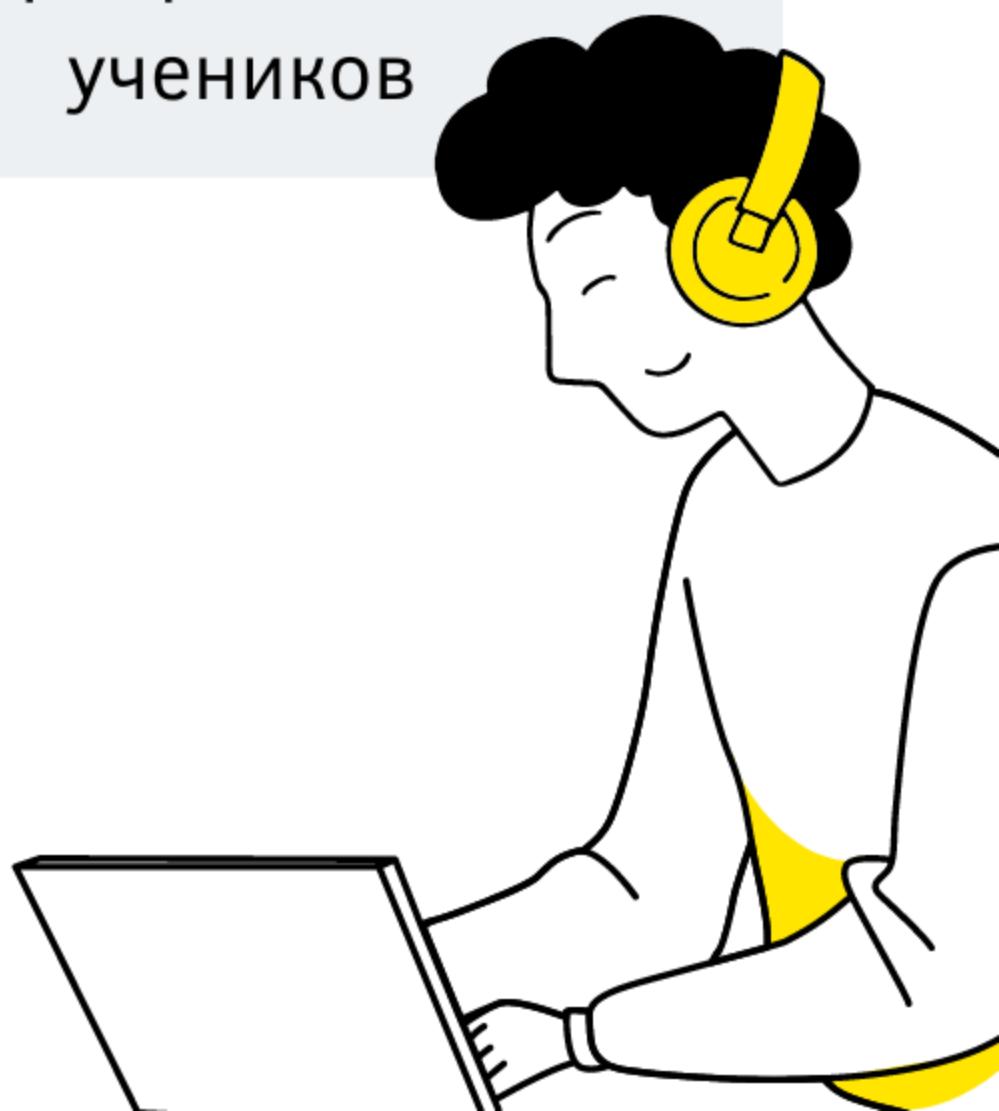
Спикеры



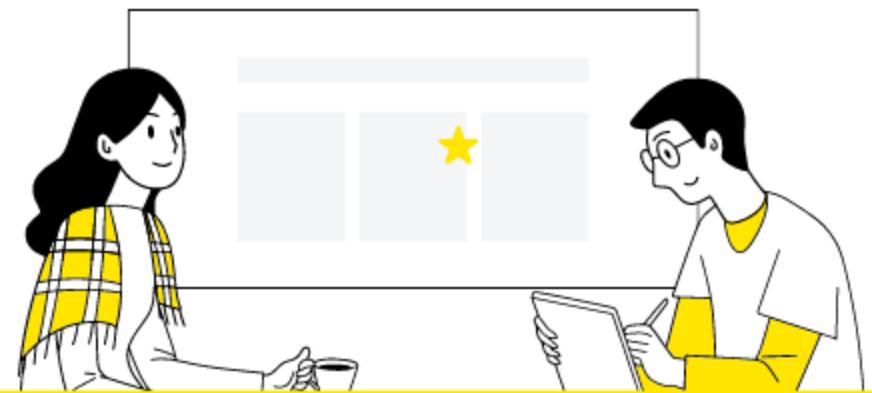
Экскурсии



Мероприятия для  
учеников



# БИЗНЕС



**Крупный**  
Приоритетный, проще выстраивать долгосрочную стратегию

**Средний**  
Лучше всех передает опыт личного успеха

**Малый и микро**  
Проводите неформальные встречи, где ребята смогут узнать о проблемах, с которыми приходится сталкиваться

10 10 10

## Зачем?

## Почему?

## Как?

## Советы

1

Площадки для реализации собственных проф. программ

Экскурсии, встречи со спикерами, вебинары для школьников и прочие мероприятия

Бизнес открыт к диалогу, принесите идеи и план реализации

Контакт - звонок - встреча (изложите подробно концепт)

2

Материальная помощь со стороны бизнеса

Без комментариев

Попытайтесь найти точку, в которой и бизнес может получить выгоду

Не намекайте. Если есть совместная выгода, то предложите новые условия

3

Возможность стать участниками их образовательных программ

Внутренние обр. программы бизнеса очень качественные

Предложите проект, призом за победу в котором может стать мини-обучение

Сделайте высокий порог входления для учеников, берите только старшие кл.

4

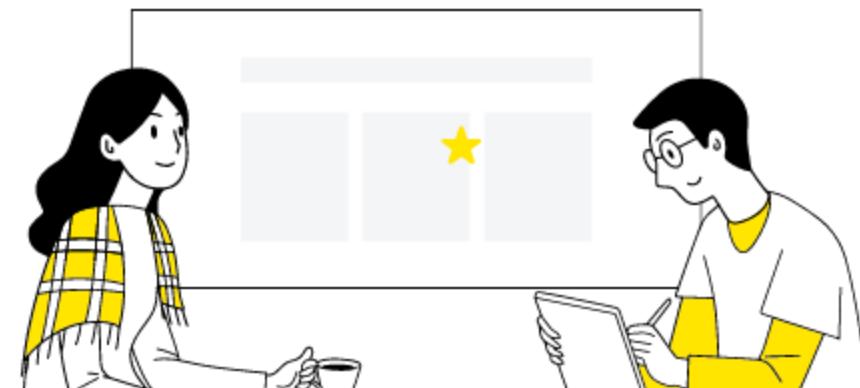
Офферы для детей

Единицы ребят могут стать работниками как только выйдут со школьной скамьи

Анкетирование ребят на подходящие навыки - встреча с работодателем

Если есть начинающие ребята, пригласите их, чтобы дать стимул

# Бюджет



Управление по делам  
молодежи Краснодарского  
края  
Региональное управление (не приоритетно)

Отдел по делам молодежи  
Муниципальное управление - самое  
инициативное

МКУ МКЦ и прочее  
Очень ограниченный ресурс,  
но хорошие кадры, у которых  
много связей

## Зачем?

## Почему?

## Как?

## Советы

1

Выстроить контакт  
со смежными  
структурами

Из-за разноплановой  
работы, обладают  
крупной базой  
неформальных связей

База контактов -  
звонок - встреча -  
мероприятие

Найдите нереализуем.  
проект, для которого  
нужно много  
контрагент

2

Большая база  
спикеров,  
инфлюенсеров и т.д.

Из-за разноплановой  
работы, обладают  
крупной базой  
неформальных связей

На основе опыта орг.  
выберите спикеров,  
которых можно было  
бы пригласить в школу

Доверяйте личному  
мнению работников  
орг., не превращайте  
площадку в их рекламу

3

Предоставляют  
площадки и  
свободные  
пространства

Часто их площадки не  
задействованы

Проведение  
своместных  
мероприятий на  
базе организации

Умейте тактично  
отказать

4

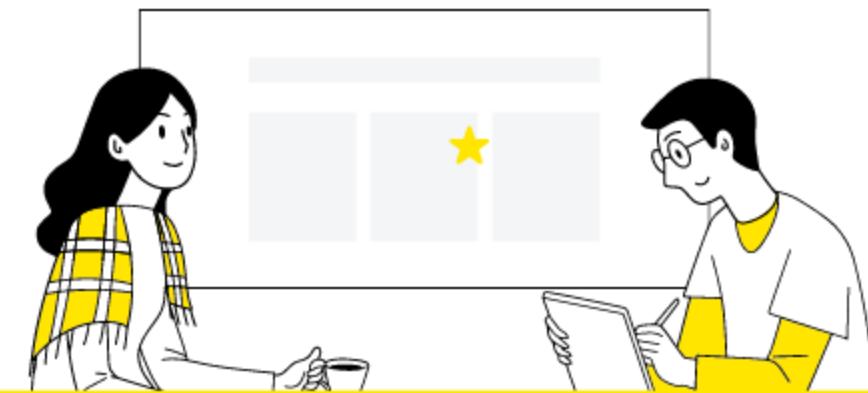
Проводят проф.  
мероприятия на  
уровне города и  
района

Их план проф.  
работы, обычно,  
масштабнее, а  
ресурсов больше

Просто  
анализируйте и  
принимайте  
участие

Собирайте для себя  
подтверждения  
участия

# Образование



## ВУЗы

Не гонитесь за всеми,  
выберите несколько  
приоритетных

## СУЗы

Стремитесь  
работать с СУЗами  
при ВУЗах

## Частные образовательные организации

Обязательно прочтайте несколько отзывов о тех местах,  
которые вы выбрали

10

10

10

### Зачем?

### Почему?

### Как?

### Советы

1

Новые каналы  
развития  
ВУЗ + школа

Крупная площадка =  
больше возможностей  
для школы в целом и  
учеников в частности

Погружение учащихся  
в проекты ВУЗа,  
направленные вовне

Подкрепляйте  
впечатления  
практическими  
результатами (олимп.)

2

Улучшение качества  
профориентационной  
работы

ПР для ВУЗов = новые  
абитуриенты,  
заведения готовы  
вкладываться

Совместные проф.  
мероприятия

Зовите больше  
студентов из  
студ.актива (отдельные  
встречи с ними)

3

Школа -  
образовательное  
пространство для  
студентов

Вы можете стать  
площадкой для  
студенческих  
проектов

Прохождение  
практики на базе  
школы

Вспоминайте про  
своих выпускников,  
приглашайте к себе  
на практику

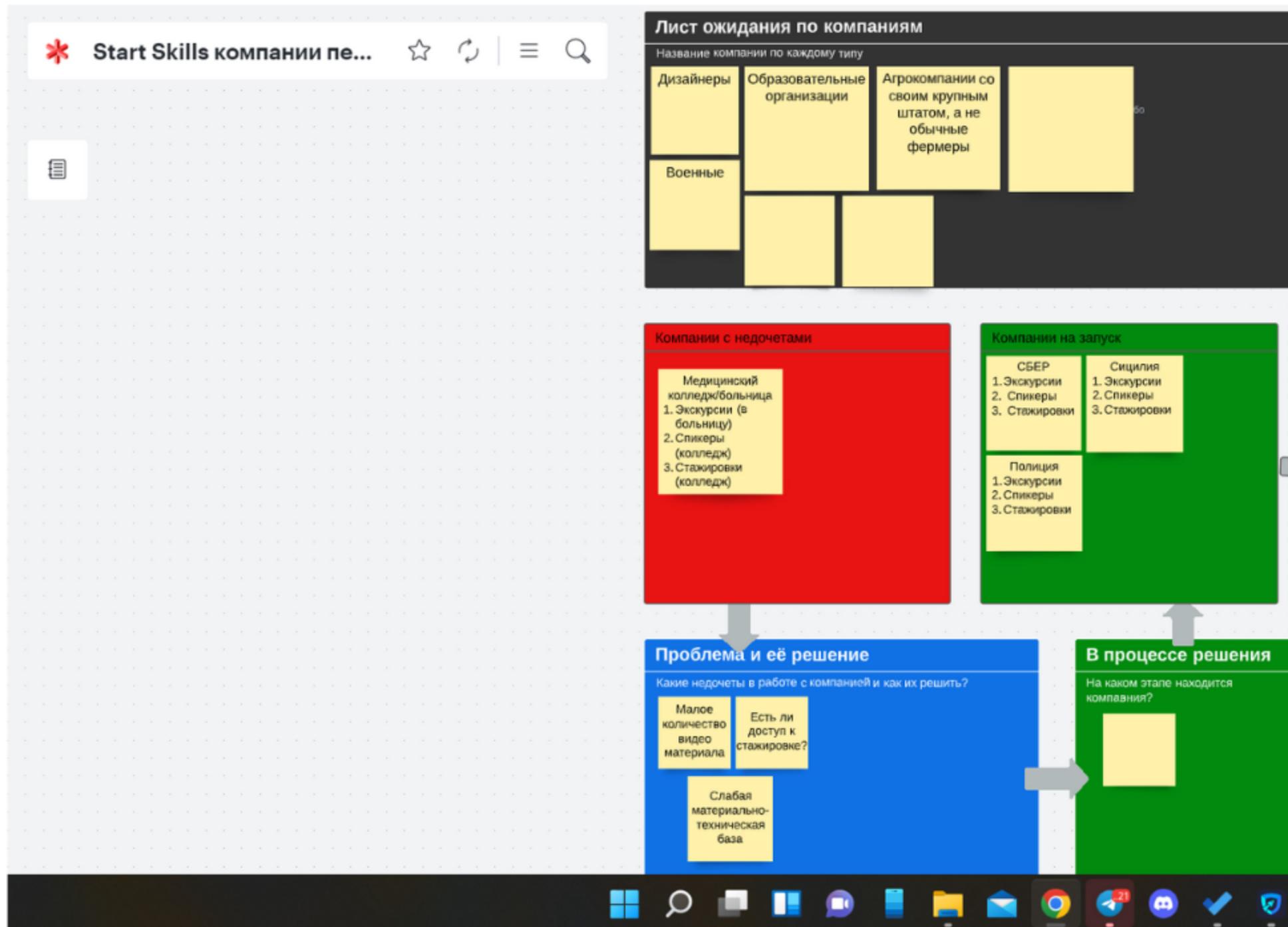
4

Уменьшение  
кадрового голода

При тесном контакте  
с ВУЗами проще  
найти потенциальных  
работников

Встречи со  
студентами на  
кафедрах

Узнавайте про дни  
встреч с  
работодателями,  
вовлеченность выше



10 марта 2023 г.

# Спасибо!

